



[www.madrimasd.org](http://www.madrimasd.org)

# PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN

## Programa para empresas tecnológicas

OCTUBRE DE 2011

Colaboran



Patrocina



Organiza





# PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN

Programa para empresas tecnológicas

## OBJETIVO

Este programa formativo, organizado por la Fundación madri+d con la colaboración de la Confederación empresarial de Madrid, CEIM, facilitará asesoramiento, formación y herramientas que mejoren el potencial de atracción de inversión en empresas tecnológicas de alto crecimiento.

## A QUIÉN SE DIRIGE EL PROGRAMA

A empresas tecnológicas de la Comunidad de Madrid constituidas con posterioridad al 1 de enero de 2008 y con alto potencial de crecimiento.

## SELECCIÓN DE PARTICIPANTES

La selección de participantes tendrá en cuenta el potencial de crecimiento de las empresas así como las necesidades y compromiso del equipo en relación con los objetivos del programa.

## COSTE

El programa será gratuito para las empresas y emprendedores seleccionados.

## FECHAS

**Módulo 1:** 3, 4 y 5 de Octubre

**Módulo 2:** 17, 18 y 19 de Octubre

**Módulo 3:** 24, 25 y 26 de Octubre

## PARA MÁS INFORMACIÓN

E-mail: [oficina.emprendedores@madrimasd.org](mailto:oficina.emprendedores@madrimasd.org)

Teléfono: **91 781 65 76**





# PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN

Programa para empresas tecnológicas

## MÓDULO 1

### 3 de Octubre

---

- 15.30 **Inicio.**  
**Curso de Nivelación Financiera**
- Introducción a las finanzas.
  - Cuentas básicas (PyG, Balances, Flujos de Caja).
  - Operaciones financieras estándar.
  - Terminología básica en operaciones de inversión.
- 16.00 **Preparación del Plan de Negocio**
- Herramientas necesarias para analizar las necesidades financieras.
- 19.00 **Cierre de la sesión**

### 4 de Octubre

---

- 15.30 **Inicio.**  
**Cálculo de la necesidad financiera**
- Cómo preparar el plan financiero.
  - Características del plan financiero para una empresa en fase inicial.
- Estrategia de Financiación**
- Captación de recursos públicos y privados
  - Diseño de las distintas rondas de inversión y los objetivos de valor de cada una.
- Valoración**
- Métodos de valoración de empresas en fase inicial.
  - Comparación. Ventajas e inconvenientes.
- 19.00 **Cierre de la sesión**

### 5 de Octubre

---

- 15.30 **Inicio.**  
**El síndrome del Plan Estratégico Obsoleto**
- Riesgos y métodos de prevención.
- Concepto Plan of Record (PoR): Trazabilidad**
- Leadership framework:**
- Marco de referencia de monitorización. Propiedades y métodos de utilización.
- El arte de la ejecución:** responsabilidades del líder
- 19.00 **Cierre de la sesión**



---

**LUGAR:**  
**CEIM**

c/ Diego de León, 50  
28006 Madrid



# PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN

Programa para empresas tecnológicas

## MÓDULO 2

### 17 de Octubre

#### 15.30 Inicio.

##### La Oferta Financiera Actual

- Descripción del mercado financiero español: Capital riesgo, instrumentos públicos y entidades financieras.
- Características y objetivos perseguidos por cada uno.

##### Métodos de captación de financiación, timings y necesidades que cubre cada uno

- Procesos a seguir y timings para la obtención de recursos.

##### Principales aspectos a tener en consideración para iniciar búsqueda de inversores

- Desarrollo de las capacidades, actitudes, comportamientos y procesos y organización necesaria a la hora de negociar con un inversor.
- Elementos relevantes para el capital riesgo a la hora de negociar su inversión.

#### 19.00 Cierre de la sesión

### 18 de Octubre

#### 15.30 Inicio.

##### Habilidades directivas. Cómo relacionarse con el entorno

- Interacción con los diferentes stakeholders de la compañía.

##### Cohabitar con el inversor

- Cuáles son sus objetivos, cómo interactuar.
- Entender los objetivos y el reporting necesario.

##### Foro de inversores

- Cómo se estructuran, qué buscan, qué preguntan.
- Presentación para un foro de inversores (formato y contenido).

#### 19.00 Cierre de la sesión

### 19 de Octubre

#### 15.30 Inicio.

##### Presentación de proyectos: Curso VIP (Very Improved Presentation)

##### Introducción

- Qué no es una presentación.
- Encontrar el mensaje.

##### Preparación

##### Diseño

- Principios del diseño aplicados a presentaciones.
- Representar información visualmente.
- Colores.
- Animaciones y transiciones.

##### Ejecución

- Ensayar una presentación.
- Presentar.

#### 19.30 Cierre de la sesión

#### LUGAR (17 Y 18 DE OCTUBRE):

CEIM

c/ Diego de León, 50  
28006 Madrid

#### LUGAR (19 DE OCTUBRE):

Consejería de Educación y Empleo

c/ Alcalá, 30-32  
Sala de Juntas - Planta baja  
28014 Madrid



# PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN

Programa para empresas tecnológicas

## MÓDULO 3

### 24 de Octubre

**15.30 Inicio.**  
**El proceso inversor y sus fases**

#### Consideraciones previas

- La aportación de valor de los emprendedores al proyecto y su reflejo en la participación en el capital social.
- Tipología de inversores (financieros, industriales, business angels).

#### El proceso inversor y sus fases

- Acuerdo de Confidencialidad.
- Carta de Intenciones: la detección e interpretación de las cláusulas más representativas.
- Formas de inversión (participación en el capital social, préstamo participativo, etc.) y fiscalidad (personas físicas, personas jurídicas, entidades de capital riesgo).
- *Due Diligence*: la revisión previa para intentar minimizar los escenarios contingentes que pueden influir en la fijación del precio.
- Contrato de Inversión y pacto de socios: la herramienta para definir las “reglas de juego” entre las partes. Análisis de las cláusulas más habituales (reglas de transmisión de participaciones, gestión de la sociedad, protección de la inversión, responsabilidad y formas de asunción de contingencias, etc.).

**19.00 Cierre de la sesión**

### 25 de Octubre

**15.30 Inicio.**  
**La convivencia de los distintos perfiles de socios (emprendedores y otros) en un proyecto empresarial**

#### El cumplimiento del Plan de negocio

#### Mecanismos de atracción y retención de talento

#### Necesidades financieras (segundas rondas, coinversión con otras entidades, etc.)

#### Ejecución de mecanismos de ajuste de precio, antibloqueo, agrupación de socios, etc.

**19.00 Cierre de la sesión**

### 26 de Octubre

**15.30 Inicio**  
**Sistemas más habituales de desinversión**

- MBO.
- Trade sale (total o nuevos VC).
- IPO (MAB).
- Cláusulas más habituales en este tipo de transacciones.

**19.00 Cierre de la sesión**

#### LUGAR:

Consejería de Educación y Empleo

c/ Alcalá, 30-32

Sala de Juntas - Planta baja

28014 Madrid