

## En marcha los servicios que madrid+d ofrece a emprendedores y nuevas empresas de base tecnológica

JULIO-AGOSTO 2007

CEIM

72

El Sistema madri+d ofrece varios servicios con el fin de suplir determinadas carencias en materia de gestión empresarial: apoyo o consolidación del Plan de Empresa, mentores, valoración de empresas y servicios de inteligencia competitiva.

A través de la firma de convenios de colaboración con el Instituto de Empresa (IE), Clarke, Modet & Co., Aliter Escuela de Negocios y Valorapyme, los emprendedores y las nuevas empresas de base tecnológica de la Comunidad de Madrid acceden a nuevos servicios profesionales que permiten consolidar su actividad durante sus primeros años de vida.

El Convenio con el Instituto de Empresa impulsa la creación y consolidación de empresas de base tecnológica en la Comunidad de Madrid a través de dos líneas de actuación. En primer lugar, un tutor del IE asesora a quince equipos de emprendedores en la elaboración o revisión de su plan de negocio durante cuatro meses. Los tutores, profesionales con una amplia experiencia empresarial, son seleccionados

en función del sector y las necesidades del proyecto.

Por otro lado, ambas instituciones han puesto en marcha un programa de acompañamiento profesional para empresas de base tecnológica creadas con posterioridad a enero de 2004, mediante el cual se trata de ayudar durante un periodo de seis meses a suplir las carencias de gestión en alguna área específica. Una vez que la empresa ha sido aceptada para recibir este servicio, se determina el área de especialización del mentor, por ejemplo Dirección General, Dirección Comercial y Marketing, Dirección de Operaciones, Dirección Financiera, entre otras, a fin de proponer tres perfiles para que el equipo emprendedor elija el que mejor pueda responder a sus necesidades.

Clarke, Modet & Co. ofrece apoyo a empresas tecno-

lógicas constituidas con posterioridad a 2002 en varios temas relacionados con la gestión de la propiedad industrial e intelectual, un tema clave dada la importancia que adquiere en estas empresas la capacidad para apropiarse o mantener la exclusividad sobre el uso de las innovaciones. Basado en este nuevo servicio, se elaboran informes de apoyo a la gestión de la propiedad industrial e intelectual de los siguientes tipos:

- Diagnóstico de situación para la protección o explotación de tecnologías y patentes, incluyendo el análisis del entorno legal.
- Análisis del entorno tecnológico, competencia y mercados para la toma de decisiones (informes de inteligencia competitiva)
- Asesoramiento para la protección y transferen-



cia de tecnología, incluyendo la valoración del capital intelectual (derechos de propiedad intelectual e industrial, patentes, know-how)

Los emprendedores en biotecnología que cuentan con un primer plan de empresa son atendidos de modo diferenciado a través del convenio con Aliter que permite consolidar estos planes mediante:

- Análisis del proyecto empresarial y de su via-

bilidad económica futura, así como de las habilidades del equipo y lo que necesita para mejorar.

- Revisión de la estrategia empresarial inicial, añadiendo la información complementaria fruto de la experiencia en el sector de la biotecnología.
- Asignación de equipo asesor personal encargado del seguimiento del proyecto.
- Informes para el emprendedor sobre la evaluación del proyecto.

- Diseño y desarrollo de encuentros con personas o instituciones que puedan incidir en beneficio del emprendedor.
- Revisión continua de los objetivos del equipo emprendedor y del desarrollo del plan empresarial, contribuyendo a fomentar la reflexión del candidato.

Por último, a los habituales servicios de orientación para la obtención de financiación a través de la Red de Business Angels BAN madri+d y de los convenios con entidades

como CDTI, Caja Navarra y La Caixa, se suma un nuevo servicio de apoyo para la valoración de empresas tecnológicas constituidas con posterioridad a 2002, ofrecido a través del convenio con Valorapyme que, además, ofrece asesoramiento específico para facilitar las negociaciones con inversores o entidades financieras (préstamos, leasing, renting,...) o para establecer una estructura financiera, fiscal o legal óptima.

**Fuente:** Redacción mi+d

**Más información:**

Oficina del Emprendedor de Base Tecnológica  
 madri+d [www.madrimasd.org/emprendedores](http://www.madrimasd.org/emprendedores)  
 Instituto de Empresa [www.ie.edu](http://www.ie.edu)  
 Clarke, Modet & Co. [www.clarkemodet.com](http://www.clarkemodet.com)  
 Aliter [www.aliter.org](http://www.aliter.org)  
 Valorapyme [www.valorapyme.es](http://www.valorapyme.es)