

**Agenda Seminario *Elevator Pitch.***  
**La defensa ante la CE de la fase 2 de Instrumento Pyme”**  
**30 de Noviembre de 2018**

Fundación para el Conocimiento madri+d  
Paseo de Recoletos, 14 8<sup>a</sup> Planta.  
28001 Madrid

Programa del seminario

09:00-09:15: Registro de asistentes  
09:15-09:30: Bienvenida. *Jesús Sánchez Martos, Director Fundación para el Conocimiento madri+d*  
09:30-14:30h: (descanso 15' café)

1. Propósito de la compañía: misión y descripción.
2. Problema y solución. La customer pain.
3. Propuesta de valor.
4. Oportunidad de mercado y riesgos
5. Competencia
6. Modelo de negocio.

14:30-15:30: Descanso para almuerzo

15:30-18:30: (descanso 15' café)

7. Comercialización y estrategia de marketing.
8. Proyecciones financieras.
9. Equipo
10. Conclusiones
11. Caso práctico de *Pitch elevator con cada empresa participante*

Para más información envíe un email a [formacion@madrimasd.org](mailto:formacion@madrimasd.org)